

Stellenanzeige

## Sales Operations Manager (m/w/d) München

Festanstellung, Vollzeit

### INTRO:

Du suchst eine Aufgabe, die zum Wohl der Umwelt und unserer Gesellschaft beiträgt? Dann bist Du bei uns genau richtig! Immoconn bietet die schnellste Lösung am Markt, um Heizkosten zu reduzieren und CO2 einzusparen – und das allein durch die Installation einer kleinen Box! Mit der Immoconn-Box können wir alte Heizungen mit hohem Energieverbrauch auf einen Schlag digitalisieren und durch den Einsatz von KI energieeffizienter machen. Das enorme Potenzial der Digitalisierung von Bestandsheizungen wird oft unterschätzt, ist aber einer der größten und schnellsten Hebel zur Reduktion von CO2-Emissionen und damit essenziell für die Erreichung unserer Klimaziele. Sei Teil unseres Teams und bewirb Dich jetzt!

### DEINE AUFGABEN:

- 🔑 Erstellen von Sales Reports und Dashboards unter Verwendung von Zoho CRM & ad hoc Reports nach Anforderungen der Geschäftsführung
- 🔑 Analyse und Vorbereitung von Sales Performance Reviews
- 🔑 Analyse der individuellen KPIs und Conversion Rates sowie Erstellung von Vorschlägen zu deren Verbesserung
- 🔑 Inhaltliches Onboarding neuer Kollegen und Kolleginnen im Sales Bereich
- 🔑 Tägliche Zusammenarbeit mit den SDRs als fachliche Führung gemeinsam mit der Geschäftsleitung
- 🔑 Erstellen von Zielvereinbarungen für den Sales Bereich und Vorbereitung der monatlichen Provisionsabrechnung gemeinsam mit der Geschäftsführung
- 🔑 Schulung des Sales Bereichs und Ownership für alle Sales Tools (Zoho, etc.)
- 🔑 Nachhalten der Sales Ressourcen (Sales Präsentationen, Dokumentationen, etc.)
- 🔑 Evaluierung und Implementierung neuer Tools zur kontinuierlichen Verbesserung des gesamten Sales Prozesses

### DEIN PROFIL:

- 0 Du arbeitest selbstständig und verfügst über ausgeprägte analytische Fähigkeiten
- 0 Die Mustererkennung bei Deinen Analysen fällt Dir leicht
- 0 Du hast 2+ Jahre Erfahrung in einer vergleichbaren Position, insg. mind. 5 Jahre Berufserfahrung
- 0 Idealerweise verfügst Du über einen zusätzlichen Background in einer Sales Rolle und/oder BI Funktion
- 0 Du hast Expertenwissen über die typischen SaaS CRM Systeme (wir nutzen Zoho)
- 0 Gute Kenntnisse in MS Office (Word, Excel, PowerPoint)
- 0 Gutes Zeitmanagement
- 0 Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten

#### WARUM WIR?

- 0 Profitiere von flexiblen Arbeitszeiten und der Möglichkeit, auch künftig im Home-Office zu arbeiten
- 0 Partizipiere an Deinen Erfolgen durch eine variable Vergütung
- 0 Du arbeitest in einem jungen, dynamischen und hochmotivierten Team mit einer Mission
- 0 Wir wachsen gemeinsam. Deshalb unterstützen wir Deine fachliche Entwicklung und fördern Deine Teilnahme an Schulungen und Weiterbildungen
- 0 Mit deiner Arbeit beschleunigst Du unmittelbar die Reduktion von CO<sub>2</sub>-Emissionen und leistest einen aktiven Beitrag zur Erreichung unserer Klimaziele
- 0 Du bewegst dich in flachen Hierarchien und arbeitest direkt mit der Geschäftsführung zusammen
- 0 Du bist Teil eines schnell wachsenden Unternehmens mit viel Entwicklungspotenzial

#### BEWIRB DICH:

Bei Interesse sende uns bitte ein Anschreiben und deinen Lebenslauf

an

[info@juconn.com](mailto:info@juconn.com)