

Stellenanzeige

Werkstudent / Sales Development Representative (m/w/d) Deutschlandweit – Remote

Festanstellung, (Vollzeit, Teilzeit)

INTRO:

Du suchst eine Aufgabe, die zum Wohl der Umwelt und unserer Gesellschaft beiträgt? Dann bist du bei uns genau richtig! Immoconn bietet die schnellste Lösung am Markt, um Heizkosten zu reduzieren und CO2 einzusparen – und das allein durch die Installation einer kleinen Box! Mit der Immoconn-Box können wir alte Heizungen mit hohem Energieverbrauch auf einen Schlag digitalisieren und durch den Einsatz von KI energieeffizienter machen. Das enorme Potenzial der Digitalisierung von Bestandsheizungen wird oft unterschätzt, ist aber einer der größten und schnellsten Hebel zur Reduktion von CO2-Emissionen und damit essenziell für die Erreichung unserer Klimaziele. Sei Teil unseres Teams und bewirb dich jetzt!

DEINE AUFGABEN:

- ❖ Du übernimmst selbstständig die telefonische Kundenansprache und unterstützt das Team in der Kundenakquise
- ❖ Du terminierst die ersten Produktpräsentationen und arbeitest eng mit unserem Vertriebsteam zusammen
- ❖ Du übernimmst die Verantwortung für den ersten Teil des Sales Cycles, von der Terminorganisation bis hin zur Vor- und Nachbereitung deiner Termine
- ❖ Du verstehst die Herausforderung der Kunden und bearbeitest gewissenhaft alle Anfragen
- ❖ Du berätst kleine und große Unternehmen in den Kategorien Wohnbaugesellschaften, Asset Management, Wohnungsgenossenschaften, öffentliche Hand und Facility Management
- ❖ Du stellst die Dokumentation deiner Kundenkommunikation in unserem CRM-System sicher

DEIN PROFIL:

- 📌 Du studierst und möchtest nebenbei arbeiten bzw. du stehst am Beginn deiner beruflichen Laufbahn und möchtest lernen wie man verkauft und die Aufmerksamkeit unterschiedlicher Persönlichkeiten für sich gewinnt
- 📌 Du bist ein „Digital Native“ – das Arbeiten in einem CRM-System wird für dich kein Problem sein
- 📌 Du kannst dich kommunikativ auf unterschiedliche Persönlichkeiten einstellen
- 📌 Du arbeitest selbstständig und strukturiert

WARUM WIR?

- 📌 Du hast die Möglichkeit, dein Gehalt durch Provisionen enorm zu steigern (ungedeckelt), denn wir wollen mehrere Tausend Heizungen digitalisieren – es liegt in Deiner Hand!
- 📌 Dich erwartet ein Arbeitsplatz in unserem Office in München und die Möglichkeit auf Home-Office
- 📌 Du arbeitest in einem jungen, dynamischen und hochmotivierten Team mit einer Mission
- 📌 Mit deiner Arbeit beschleunigst du unmittelbar die Reduktion von CO₂-Emissionen und leistest einen aktiven Beitrag zur Erreichung unserer Klimaziele
- 📌 Du bewegst dich in flachen Hierarchien und arbeitest direkt mit der Geschäftsführung zusammen
- 📌 Du bist Teil eines schnell wachsenden Unternehmens mit viel Entwicklungspotenzial

BEWIRB DICH:

Bei Interesse sende uns bitte ein Anschreiben, deinen Lebenslauf und dein letztes Zeugnis

an

info@juconn.com